



**INTERNATIONAL  
MUSLIM BUSINESS**

EXECUTIVE CIRCLE - GLOBAL TRADE - STRATEGIC ALLIANCES - INVESTMENT & CAPITAL -  
TAX & STRUCTURING - REAL ESTATE & HOLDINGS - SHIPPING & LOGISTICS

# **IMB – INTERNATIONAL MUSLIM BUSINESS NETWORK**

Réseau business privé pour entrepreneurs musulmans francophones

Entrepreneurs • Investisseurs • Opportunités  
Cercle privé • Membres sélectionnés • Réseau international

Accès sur candidature – places limitées

# Un réseau pensé pour créer des opportunités réelles

IMB est un cercle privé structuré qui connecte entrepreneurs, investisseurs et professionnels musulmans dans un environnement international, basé sur la confiance et orienté vers des opportunités concrètes.

*IMB fonctionne via un groupe WhatsApp privé, structuré et modéré, permettant des échanges rapides, ciblés et orientés business.*

## *Une organisation internationale structurée*

IMB est organisé en plusieurs cercles distincts afin de garantir des échanges pertinents et ciblés selon les marchés et les langues :

- IMB France
- IMB UK
- IMB Moyen-Orient

Chaque cercle regroupe des membres évoluant dans un environnement économique et culturel commun.

## *Cette brochure concerne : **IMB France***

Un réseau multi-marchés avec une ouverture stratégique

IMB permet de développer des opportunités aussi bien au niveau local qu'à l'international.

Le réseau s'organise par zones géographiques (France, Royaume-Uni, Moyen-Orient...), permettant aux membres d'échanger efficacement sur leur marché tout en restant connectés à d'autres écosystèmes.

Le Moyen-Orient représente un levier de développement majeur :

- Accès à des marchés en forte croissance
- Présence d'investisseurs et de capitaux
- Opportunités difficiles d'accès sans réseau local

Dans le même temps, IMB facilite les collaborations entre membres d'un même pays, notamment en France, avec des échanges directs et ciblés.

*Objectif : permettre à chaque membre de développer son activité, localement comme à l'international.*





## Un constat simple

Aujourd'hui, le networking est omniprésent dans les environnements internationaux.

Cependant, de nombreux professionnels font face aux mêmes limites :

- Manque de structure
- Échanges peu qualitatifs
- Peu d'opportunités concrètes
- Relations souvent opportunistes
- Peu d'environnements alignés avec les valeurs islamiques

IMB a été créé pour répondre à ce besoin en proposant un cadre structuré, filtré et orienté résultats.

## Un fonctionnement simple et structuré

Au sein d'IMB, les membres peuvent :

- Publier des opportunités business
- Rechercher des partenaires ou investisseurs
- Demander des mises en relation ciblées
- Proposer leurs services ou expertises
- Collaborer sur des projets concrets

Chaque interaction est claire, structurée et directement exploitable.

Les réseaux ouverts favorisent le volume. IMB privilégie la qualité.



## Des opportunités business qualifiées

Sur IMB, chaque opportunité publiée répond à des critères précis : clarté, sérieux et objectif business concret.

Certains membres réalisent leurs premières collaborations dès les premières semaines suivant leur intégration.

Exemples d'annonces :

- Recherche d'investisseur pour un projet structuré (budget, marché, stratégie définis)
- Opportunités immobilières off-market (Europe / Moyen-Orient)
- Recherche de partenaire local pour développement à l'international
- Mise en relation avec fournisseurs ou distributeurs qualifiés
- Recherche d'experts (juridique, fiscal, structuration, finance islamique)
- Projets d'import / export entre Europe et pays du Golfe

Chaque publication est structurée, vérifiable et orientée résultats.

# Des opportunités concrètes

## Environnement de networking stratégique

- Relations business solides
- Échanges d'opportunités
- Collaborations à long terme

## Accès au capital & aux opportunités

- Connexion entre porteurs de projets et investisseurs
- Accès à des opportunités d'investissement

## Cercles business spécialisés

- Immobilier
- Investissement & capital
- Partenariats stratégiques
- Logistique & shipping
- Technologie & digital
- E-commerce

## Accès à des experts internationaux

- Création de société (EAU, Royaume-Uni, international)
- Structuration & offshore
- Finance & finance islamique
- Conseil juridique & conformité
- Stratégie d'investissement & gestion de patrimoine
- E-commerce

## Cadre éthique

- Environnement sans riba
- Transparence
- Confiance
- Respect des valeurs islamiques

## Connexions réelles

- Mise en relation directe
- Échanges privés
- Visios / meetings
- Rencontres physiques

## Réseau international

- Connexions entre pays
- Opportunités globales

## Pourquoi les membres paient

- Accès à des profils engagés et sérieux
- Filtrage des opportunités peu pertinentes
- Maintien d'un niveau d'échange élevé
- Accès à un réseau difficilement accessible publiquement

Le modèle payant protège la qualité du réseau et permet d'accéder à des connexions et opportunités habituellement réservées à des cercles fermés.



## Un cadre clair

Afin de garantir un environnement efficace, chaque membre suit un cadre structuré.

- Nom complet
- Localisation
- Activité
- Société
- Contact
- Objectif
- Besoins

Transparence requise

## Publications structurées

Les publications doivent être :

- Claires
- Précises
- Structurées
- Orientées business

Types de publications :

- Recherche d'investisseur
- Recherche de partenaire
- Opportunité business
- Recherche d'expert

## Un accès structuré

IMB fonctionne sur un modèle d'adhésion afin de:

- Filtrer les profils
- Garantir l'engagement
- Maintenir la qualité du réseau

Une ambition à long terme  
IMB a pour vocation de devenir un réseau business musulman international de référence, structuré, éthique et orienté opportunités.

Conclusion  
IMB est un écosystème où capital, expertise et relations stratégiques se rencontrent pour créer des opportunités concrètes



## Pourquoi les membres paient

L'adhésion permet de garantir un environnement qualitatif :

- Accès à des profils engagés et sérieux
- Filtrage des opportunités peu pertinentes
- Maintien d'un niveau d'échange élevé
- Accès à un réseau difficilement accessible publiquement

Le modèle payant protège la qualité du réseau et permet d'accéder à des connexions et opportunités habituellement réservées à des cercles fermés.



## À qui s'adresse IMB

IMB s'adresse à des profils engagés dans une démarche business réelle :

- Entrepreneurs actifs ou en développement
- Investisseurs
- Porteurs de projets structurés
- Professionnels avec expertise (juridique, finance, immobilier, etc.)

Les admissions sont limitées afin de préserver la qualité et la cohérence du réseau.

## Un accès sur sélection

L'intégration au sein d'IMB se fait en plusieurs étapes :

1. Candidature avec présentation du profil
2. Analyse du sérieux et de la cohérence du projet
3. Validation et intégration dans le cercle adapté

Objectif : garantir la qualité et la pertinence des membres.



## Des publications structurées et professionnelles

Chaque membre publie des demandes claires et exploitables :

- Objectif précis
- Contexte détaillé
- Attentes définies

Uniquement des échanges utiles et orientés résultats.

### Contact

+971 52 550 5046

contact@imboffice.com

imboffice.com

“

*Building modern professional  
relationships on timeless values.*”

Founder – IMB  
Dubai –based Entrepreneur



**Contact**

+971 52 550 5046

contact@imboffice.com

imboffice.com